


sagía

Soluciones y Apoyo a la Gestión
para Instituciones Académicas

A group of young children, likely in a classroom, are shown from the chest up. They are wearing light blue polo shirts. Many of the children have their hands raised in the air, suggesting they are participating in an activity or expressing excitement. The background is slightly blurred, showing more children and what appears to be a classroom setting with windows.

¡Hola!
apoyamos a los equipos de compras
de las Instituciones Académicas

El sector educativo vive un momento especial y complicado:

1 “Sobra el dinero” en pocas Instituciones Académicas



Los datos demográficos de España muestran que cada año cuesta cada vez más mantener el alumnado actual.



Los conciertos educativos para la Educación General no Universitaria, se han reducido y las perspectivas de austeridad en lo político no permiten adelantar que los conciertos vayan a mejorar



Las familias estamos exhaustas después de 8 años de crisis económica...y las Instituciones Académicas, también.

2 ‘Falta tiempo’ para desarrollar modelos educativos de calidad, y para explicarlos a padres de familia quienes se encuentran en un entorno en el que *‘todo el mundo opina sobre modelos educativos’*.



Con los datos PISA en la mano, no cabe en España un solo experto educativo más.



Con el arranque del curso, los expertos informan sobre los costes para las familias... sólomente con cierto tino.



“Los rankings de colegios, blogs y chats de ‘expertos’ y ‘creadores de opinión’, hacen que en los colegios tengamos que prepararnos mejor e invertir mucho más tiempo que en el pasado, para lograr convencer a las familias interesadas en nuestro centro”.

3 La Tecnología ha llegado para quedarse también en el sector educativo:



Se espera y se pide que las Instituciones Académicas acojan, modelen e integren las Nuevas Tecnologías en sus Proyectos Educativos.

4 Relevos generacionales en los equipos de las Instituciones Académicas.

SAGÍA nace para apoyar a los equipos de gestión de las Instituciones Académicas y para afianzar sus Proyectos Educativos. Mientras tu Institución trabaja para mejorar sus ingresos a medio plazo, el trabajo de SAGÍA y tu equipo reduce los gastos en compras de bienes y servicios educativos en el corto plazo: con esta mejora afrontarás el porvenir más desahogado.

SAGÍA está con las Instituciones Académicas, para apoyar a sus equipos de gestión y para afianzar sus Proyectos Educativos.

**SAGÍA, tu socio
para la gestión**



A

Desde SAGÍA ofrecemos a las Instituciones Académicas servicios de asesoramiento en compras a su medida, colaborando con las Instituciones y respetando sus ritmos. Las premisas que siempre guían nuestros servicios son:

- (i) reforzamos a tu equipo de gestión en la Institución Académica,
- (ii) velamos por tus necesidades,
- (iii) construimos sobre roca firme, para el bien de tu Proyecto Educativo.

B

En SAGÍA somos optimizadores de tiempo y de recursos, y siempre respetamos la autonomía de la Institución Académica cliente. Tú decides hasta dónde llegar con nuestra consultoría educativa: no pierdes el control de tus compras, simplemente cambias la forma de relacionarte con tus proveedores.

Pasas a contar con más información sobre tus compras, y con nuevas opciones compradoras al agrupar tus compras con las de otras Instituciones Académicas.

C

Contratando nuestros servicios de asesoramiento descansas, disfrutas y creces.

Descansas, porque mejoras tu gestión de compras gracias a un colaborador que se gana tu confianza día a día.

Disfrutas, porque aumentar la calidad del servicio que prestas a tus familias y alumnos.

Creces, porque tus resultados mejoran por la mayor eficacia y eficiencia de tu gestión, y tendrás margen para enriquecer tu Proyecto Educativo. Tus familias y alumnos lo notarán, y tú también.

Desde SAGÍA ofrecemos a las Instituciones Académicas el complemento ideal a sus equipos de gestión, poniendo a su disposición:

- (i) tiempo de calidad,
- (ii) organización compradora,
- (iii) volumen de compras suficiente y
- (iv) conocimientos específicos del sector y de la función compradora.

Ofrecemos 2 servicios:

- 1** **Proyectos de mejora y agrupación de compras**
- 2** **Servicio de supervisión de proveedores**

“Proyectos de mejora y agrupación de compras”.

Siempre ponemos el foco del trabajo en 6 componentes del gasto en compras:

- 1** Tu organización de compras
- 2** Cantidades compradas
- 3** Precios pagados
- 4** Calidades servidas
- 5** Tus proveedores
- 6** Servicio y asistencia postventa

Te ofrecemos opciones de suministro que antes no contemplabas, y tú decides con quien trabajar.

“Servicio de supervisión de proveedores”.

Revisamos las facturas de los proveedores que nos encargue tu Institución, velando por ella de 3 maneras:

- 1** Estamos atentos para que se te facture correctamente.
- 2** Medimos los tiempos y calidades del servicio postventa de tu proveedor, y los comparamos con sus compromisos de servicio.
- 3** Observamos los consumos de tu Institución para que no se disparen.

Te reportamos periódicamente el estado de las compras que nos encargues, de modo que descansas con la evidencia de tener atendida esta responsabilidad.

Desde SAGÍA ofrecemos 2 servicios a las Instituciones Académicas:

Servicio 1: PROYECTOS DE MEJORA DE COMPRAS

Necesitas	Ofrecemos
Tiempo de calidad	Equipo Técnico de Compras
Conocimientos específicos	
Poder de negociación	Agrupaciones de Compra para Instituciones Académicas

Servicio 2: SUPERVISIÓN DE PROVEEDORES

Necesitas	Ofrecemos
Tiempo de calidad para revisar las facturas	Equipo Especialista de Atención al Cliente & Seguimiento al Proveedor
Datos sobre el grado de cumplimiento del compromiso tomado entre proveedor e Institución	
Poder de negociación	

...y tú dedícate a lo importante



¿Cuándo puedo empezar?

Ahora. ¡Ya!

La gestión administrativa de una Institución Académica es una de las palancas que cada Institución debe manejar para lograr su supervivencia en un entorno VUCA (Volatilidad, Incertidumbre, Complejidad y Ambigüedad *).



Los proyectos de mejora y central de compras, así como el seguimiento de los proveedores, son dos de los varios elementos que mejoran la gestión administrativa de cualquier Institución Académica. Ambos son estratégicos porque contribuyen a proyectar y mantener una imagen de tu Institución a tus familias y alumnos (clientes actuales y futuros).



Es tu decisión que la imagen que proyecta tu centro sea positivamente diferenciadora.



SAGÍA se pone a tu disposición para aportar lo que tu Institución necesita y lograr tus objetivos para ella.

* VUCA es el acrónimo Inglés para “Volatility, Uncertainty, Complexity and Ambiguity”, que hemos traducido al Español directamente.

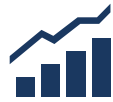
¿Por qué **SÍ** aceptar esta propuesta?

El trabajo conjunto entre tu equipo y el de SAGÍA, genera beneficios para tu Institución Académica:



Liberas tiempo

para enfocarte en tu Proyecto Educativo: profesores, alumnos y familias.



Ganas margen y recursos

para, por ejemplo, reducir deudas, invertir más, incrementar el retorno a la inversión, aumentar becas o, mejorar salarios a empleados claves.



Profesionalizas la gestión de compras y proveedores:

- Cambias la cultura de tu Institución hacia el gasto y la inversión.
- Rebajas precios de compra.
- Mejoras las calidades de bienes y servicios recibidos.
- Revisión de errores de facturación = Ahorros continuados.
- Aseguras el mantenimiento de las condiciones contractuales..



Mejora tu relación con proveedores que se transforman en colaboradores

atentos a las necesidades de tu Institución, y facilitando -por ejemplo- proyectos de inversión, o condiciones especiales de financiación.

¿Por qué **SÍ** aceptar esta propuesta?

Por los beneficios que consigue el colegio trabaja con SAGÍA.

Algunos ejemplos reales que ya ha conseguido este equipo:



Servicio de comedor escolar

Renegociación de contratos para alumnos y profesorado.
25% reducción de precio + rediseño de menús + ampliación de oferta gastronómica + renovación instalaciones de cocinas.



Seguros

Concentración 100% pólizas grupo educativo (salud, accidentes, daños, RC y vehículos), en único proveedor:
-8% (-21.000,- €) primas que inicialmente importaban 327.000,- €.



Uniformes

Incremento de comisiones fabricantes cedidas a los colegios participantes:
+15% (+55.000,-€), tras primer año de revisión.



Telecomunicaciones

Consolidación en único proveedor de los servicios de línea fija, móvil y datos, para un grupo educativo.
Ahorro del 42% sobre factura inicial de 1.000.000,-€

(2) Algunos ejemplos reales que ya ha conseguido este equipo:



Mantenimiento de instalaciones

En primer año de funcionamiento: reducción de costes del 50% para 1 colegio (que ha sido sostenida en el tiempo); certificación y auditoría energética de todas las instalaciones; contratación del mantenimiento técnico legal en un proveedor.



Seguimiento a proveedores

En un grupo educativo (7 colegios): 2.400 solicitudes/incidencias de servicio recibidas al año.

El primer año: 67% quedan resueltas en 24 horas, con un índice de satisfacción de clientes: 98% satisfecho o muy satisfecho con la solución brindada.



Rapeles o descuento por volumen

Grupo educativo, negoció adicionalmente un 2% anual de rappel por el servicio de comedor; un 15% por ventas de uniformes; o un 10% de descuento adicional en papelería.

¡Gracias!

sagía

Soluciones y Apoyo a la Gestión
para Instituciones Académicas



91 790 24 97



info@sagiaeducacion.com



C/ Caléndula, 93 – Miniparc III – Edificio E
El Soto de la Moraleja. 28109 Alcobendas, Madrid, España.



www.sagiaeducacion.com